

Telefonische Terminvereinbarung B2B

(m/w) · 2 Stellen · Teilzeit 20 Std./Woche · Nenzing / hybrid

Die EMS-Gruppe berät Unternehmen in Österreich, Deutschland, der Schweiz, Liechtenstein und Italien bei der Beschaffung von Strom und Gas. Wir arbeiten unabhängig von einzelnen Versorgern und sorgen dafür, dass unsere Kunden ihre Energie zum richtigen Zeitpunkt und zu fairen Bedingungen einkaufen. Unser österreichischer Standort ist Nenzing.

Deine Aufgabe

Du bist die erste Stimme, die ein Unternehmen von uns hört: Du rufst Firmen an und vereinbarst Termine für unsere Energieberater.

- **Kein Verkauf am Telefon:** Du vereinbarst den Termin, Beratung und Abschluss machen wir.
- **Nur Geschäftskunden:** Du sprichst mit Geschäftsführern, Einkäufern und technischen Leitern, nicht mit Privatpersonen.
- Du dokumentierst Gespräche und Termine in unserem CRM.

1.596 €

brutto / Monat, 14 Gehälter

20 Std.

pro Woche, Büro und Homeoffice

1-2

Termine pro Schicht sind ein guter Erfolg

Das bringst du mit

- Du telefonierst gern und bleibst freundlich, auch nach einem „Nein“.
- Du arbeitest eigenständig und verlässlich, gerade im Homeoffice.
- Erfahrung am Telefon hilft, die richtige Einstellung ist wichtiger. Energiewissen bringen wir dir bei.
- Gutes Deutsch in Wort und Schrift.

Realistische Ziele

Wir spielen mit offenen Karten: Telefonie ist Fleißarbeit. 1-2 vereinbarte Termine pro Schicht sind bei uns ein normaler, guter Erfolg. Kein unrealistischer Druck.

Das bieten wir

- **Gehalt:** 1.596,38 € brutto pro Monat bei 20 Std./Woche, 14 Gehälter. Das kollektivvertragliche Mindestgehalt beträgt ab 1.264,02 € bei 20 Std./Woche (KV Angestellte Gewerbe, Handwerk und Dienstleistung, Verwendungsgruppe III), je nach anrechenbaren Vordienstzeiten.
- **Bonus:** zusätzliche Prämien bei Zielüberschreitung.
- **Flexibilität:** Büro in Nenzing und Homeoffice kombinierbar.
- **Ausstattung:** Firmenlaptop und Headset.
- **Einschulung** in unsere Leistungen, Gesprächsführung und CRM, mit Kolleginnen und Kollegen, die selbst telefonieren.

Interesse? Schick uns einfach Name und Telefonnummer an patrik@energy-strategies.ag – Lebenslauf gern dazu, ein Anschreiben brauchen wir nicht. Wir rufen dich an.

Die Stelle online: energy-strategies.at/karriere/terminvereinbarung-b2b

